

Geschäftsanhahnung mit Firmen in der Ukraine

Seit der jüngsten EU-Erweiterungsrunde und spätestens nach der friedlichen „Orangefarbener Revolution“ wird die Ukraine als potentieller Standort immer attraktiver. Doch trotz sympathischer Imageräger wie Brüder Klitschko oder Andriy Schewtschenko bleibt die Ukraine für viele deutsche Unternehmen immer noch völlig unbekanntes Terrain. Die Nürnberger Firma Ost-Invest Consult hat sich zum Ziel gesetzt, diese Situation zu ändern.

Die 2004 gegründete Unternehmensberatung spezialisiert sich auf den Aufbau von Geschäftsbeziehungen zwischen deutschen und ukrainischen Unternehmen. Zu den Geschäftsfeldern des Unternehmens gehört Unterstützung von deutschen Unternehmen in Aufbau von Beschaffungs-, Produktions- sowie Vertriebsaktivitäten.

Die Auswahl von ukrainischen Lieferanten ist die Kernkompetenz von Ost-Invest-Consult. Durch die bereits laufenden Projekte im Bereich Spritzgießwerkzeugherstellung und Metallverarbeitung wird indirekt die deutsche Automobilindustrie beliefert. Zu den Kunden gehören auch Gießereien, Unternehmen aus Rohstoff-, Elektronik- und Chemiebranche sowie Kunststofftechnikhersteller. Die günstigen, qualifizierten Arbeitskräfte machen die Ukraine zum attraktiven Produktionsstandort, zur verlängerten Werkbank Europas. Dabei unterstützt Ost-Invest-Consult deutsche Kunden nicht nur bei der Suche nach einem geeigneten Kooperationspartner (z. B. im Rahmen eines Joint Venture), sondern berät sie bei einem greenfield - Produktionsgründung.

Mit ihren 48 Mio. Einwohnern bietet sich die Ukraine als großer und noch ungesättigter Markt für deutsche Produkte an. Zu den Kompetenzen des Nürnberger Unternehmens gehören Aufbau von Vertriebsnetzen, Suche und Auswahl von Vertriebspartnern, Gründung von Vertriebsniederlassungen und 100%-er Tochtergesellschaften.

Seit kurzem gehört internationale Personalvermittlung zu den Geschäftsfeldern von Ost-Invest-Consult. Dank Partnerschaften mit ukrainischen Recruitment-Agenturen ist es möglich geworden, hoch qualifiziertes Personal für ukrainische Aktivitäten deutscher Unternehmen von Deutschland aus zu finden. Dank der Kenntnissen des ukrainischen Bildungssystems und der Besonderheiten des lokalen Arbeitsmarktes (z.B. sagt sehr häufiger Arbeitsplatz- sowie Branchenwechsel noch lange nichts Negatives über einen ukrainischen Bewerber aus) hilft Ost-Invest-Consult bei der ‚Interpretation‘ der ausgewählten Bewerbungen.

Der Geschäftsführer Vsevolod Mnuskin ist überzeugt, dass deutliche Positionierung des Dienstleistungsportfolios nicht nur ein Erfolgsrezept für junge Unternehmensberatung ist, sondern die Art der Unterstützung sei, die deutsche Kunden bei der Aufnahme von Aktivitäten in der Ukraine wirklich brauchen: „Wir sind pure Praktiker: dadurch unterscheiden wir uns von den sehr stark Theorie- und konzeptgeprägten Consulting-Unternehmen. Wir bieten den Kunden keine ‚bunte PowerPoint-Folien‘ an, sondern kompetente und ausschließlich praxisbezogene Begleitung. Wir unterstützen die Unternehmen nicht nur bis zum Geschäftsabschluss, sondern auch beim anschließenden Projektmanagement. Bei jeder Projektaktivität - sei es Kontrolle der Fristeneinhaltung, Erledigung von Zollformalitäten oder Gewährleistung der reibungslosen Qualitätsabnahme - sind Kenntnisse der Gepflogenheiten im Lande unabdingbar.“

Und wenn Mitarbeiter von Ost-Invest-Consult über Kenntnisse der wirtschaftlichen und sozialen Besonderheiten in der Ukraine sprechen, wissen sie genau worum es geht. Alle stammen aus diesem osteuropäischen Land, haben aber Studiumabschlüsse sowie Berufserfahrungen in Deutschland erworben. Für sie geht es hier etwas mehr als nur um Geschäft, so Vsevolod Mnuskin, „durch unsere Aktivität spüren wir, wie unsere ‚alte‘ und ‚neue‘ Heimat, die west- und die osteuropäische Mentalität Stück für Stück fester verbunden wird“.